

Kørende Salgskonsulent til salg af Skønhedsudstyr



Vi søger en erfaren og resultatorienteret Kørende Salgskonsulent til at gøre Danmark til et land med endnu bedre muligheder for at mænd og kvinder kan få dækket deres øgede behov for personligt velvære og skønhed.

Som Kørende Salgskonsulent vil du være ansvarlig for nysalg. Du forventes at drive hele salgsprocessen fra tiltrækning af kunder til mødeafholdelse samt salg. Dit arbejde består hovedsageligt i at rådgive og vejlede dine kunder om hvilket udstyr der giver den bedste cost-benefit for deres klinik/salon.

Jobbet som Kørende Salgskonsulent

Som Salgskonsulent hos Beautycare4you har du ansvaret for din egen kundeportefølje og hele salgsprocessen:

- den indledende kontakt
- tiltrækning nye potentielle kunder
- underskrift på købs- /lejeaftale.

Dit mål er at sikre enestående kundeoplevelser og opretholde høj kundetilfredshed. Derudover vil du være ansvarlig for at opbygge og vedligeholde en solid pipeline af kundeemner. Du skal ikke bare sælge en maskine til en kunde, men du skal sælge/leje en eller flere af vores maskiner til en kunde, fordi kunden kan få en øget indtjening herved. Vi søger derfor en dygtig og selvstændig kollega, der kan udføre proaktivt salgsarbejde, og sætte sig ind i kundens situation.

Som en del af personalet i Beautycare4you indgår du i et åbent miljø, hvor vi fokuserer på at støtte dig fra dag et, så du kan opnå dit fulde potentiale. Vores introduktionsforløb er designet til at forberede dig på de tekniske normer på vores maskiner og udstyr samt vores salgsstrategier.

Når du først er startet som Kørende Salgskonsulent hos Beautycare4you, åbner der sig mange muligheder for karriereudvikling. Vi prioriterer vores medarbejderes trivsel og udvikling.

Kvalifikationer

Vi søger en person, der besidder følgende erfaringer og kompetencer:

- Du har flere års erfaring med salg og trives i en udadvendt og opsøgende rolle.
- Dokumenteret succes og gode resultater indenfor salg og gerne inden for opsøgende salg.
- Stærke forhandlings- og kommunikationsevner.
- Besidder evnen til at arbejde selvstændigt.
- Du er tillidsskabende og empatisk. Du lytter til kundens ønsker og behov og skræddersyr, på baggrund heraf, den bedste individuelle løsning for kunden således, at kundens forretning til stadighed er i centrum.
- Du er proaktiv og finder det naturligt at skabe relationer og netværk med andre bl.a. via Instagram, Facebook og LinkedIn, så nye salgsmuligheder åbner sig.
- Vi er en resultatorienteret virksomhed, som har ambitiøse vækst mål. Hos Beautycare4you bliver du en del af en arbejdsplads med fokus på både socialt arbejdsmiljø og resultater i salget.

Vi tilbyder

- Attraktiv lønmodel med garantiprovision og provision uden loft
- Mulighed for at sælge til B2B, herunder certificering og træning
- Træning og støtte i at opnå professionelle mål
- Et dynamisk og rummeligt arbejdsmiljø
- En firmabil efter 3 måneder

- Gode muligheder for karriereudvikling inden for salg og ledelse

Om Beautycare 4 you

Hos Beautycare 4 you udfører vores medarbejdere noget fantastisk hver eneste dag. Salg af skønhedsudstyr til kosmetologer, frisører, massører, fysioterapeuter, negleteknikere mfl. således, at de kan give deres B2C kunder en unik oplevelse og forøget skønhed. Vores succes afhænger af vores medarbejdere, og vi investerer i dem hver eneste dag.

Kan du se dig selv som sælger hos Beautycare4you?

Send din ansøgning, CV og øvrige relevante papirer ved brug af ansøgningslinket.

Vi ser frem til at høre fra dig.