

Bergmann biler søger bilsælger / daglig leder

Kunne du tænke dig at køre en brugtvognsforretning selvstændigt?

Arbejdet omfatter:

I stillingen som bilsælger hos Bergmann Biler, vil du selv skulle varetage køb, salg, bytte og evt. leasing af brugte biler.

Dit ansvarsområde vil omfatte salg, køb og evt. leasing, stor fokus på venlig kundepleje, oprettelse af annoncer samt ledelse af medarbejder.

Vi har travlt hos Bergmann Biler og det er derfor nødvendigt, at du besidder en selvstændighed og er god til at håndtere en travl hverdag med mange bolde i luften. Du skal selv kunne varetage og styre forretningen, hvor din indtjening påvirkes af egen indsats. For Bergmann Biler er det primære dog altid, at der er fokus på en god kundeservice og at kunden og bilen altid sættes i centrum.

Vores forventninger til dig:

- at du bidrager til øget salg og evt. leasing
- at du har **erfaring** med salg, køb og evt. leasing af brugte biler, fra tidligere brugtvognsforhandler.
- at du har en fuldstændig altoverskyggende interesse for salg af biler.
- at du VIL jobbet og er 100% engageret.
- at du kan tale og skrive fejlfrit dansk samt engelsk på konversationsniveau - tysk vil være et plus til brug for evt. opkøb hos forhandlere, som ligger tæt på i Tyskland
- at du har indgående kendskab til biler, både el- og fossilbiler i alle aldre.
- at du er flexibel mht. afhentning af biler og levering af biler
- at du bruger tid på at finde biler ALLE steder til gavn for din egen indtjening
- at du kan mestre sociale medier og på den måde skabe mersalg
- at du kan arbejde helt selvstændigt og er i stand til at drive en bilforretning alene i længere perioder
- at du har indgående kendskab til leasing, vil ligeledes være en fordel
- at du forstår at merindtjening skaber mere til dig og udgifter det modsatte
- at du er rutineret bruger af Santander finansiering, Bilinfo og evt. Move - leasing
- at du har mod på at bruge den tid, det tager at lære at oprette annoncer på egen hjemmeside, herunder at tage gode fotos/videoer af biler, samt beskrive en bils udstyr og fordele udførligt i annoncen

Ansættelsesvilkår:

- Fuldtid som det kræves for at skabe resultater.
- Du starter med en startløn hvor du beviser dit værd og stiger i takt med det som modsvarer dine kvalifikationer
- Din slutløn vil være 1/3 af overskuddet, hvoraf en del udbetales løbende som en fast månedsløn og det restende som en bonus, når regnskabet er gjort op.
- Arbejdstidens placering er efter fast aftale som passer dig og kunderne.

På sigt vil der være mulighed for at overtage hele forretningen ved et generationsskifte, ansøgere med interesse for det vil blive foretrukket.

Jeg stiller med stor kapital til at handle for/tjene penge. Du betemmer hvad du mener giver bedst fortjeneste, men skal selvfølgelig vise gode resultater.

Bergmann Biler er en mindre bilforhandler, som hidtil har solgt el- og specialbiler, men er også åben for salg af andre biler, hvis du mener og kan vise at det giver en god profit.

Om virksomheden:

Bergmann Biler er en mindre bilforhandler, som hidtil har solgt el- og specialbiler, men nu også vil sælge alm. biler som du bl.a. skal stå for. Vi giver kunderne en super god betjening uden at være påtrængende. Vi giver os altid tid til kunderne for at give dem en så god oplevelse som muligt.

Du kan også læse mere om virksomheden på vores hjemmeside <http://www.bergmannbiler.dk/>

Ansøgning

Lyder stillingen som noget for dig, kan du søge stillingen via linket.

Vi genopslår jobbet, hvis den rigtige ikke er fundet, så i princippet er fristen åben. Vi henstiller venligst til, at der kun sendes **seriøse** henvendelser.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Henrik Bergmann Andreasen på telefonnummer 42244411 eller skrive på [salg@bergmannbiler.dk](mailto: salg@bergmannbiler.dk).

Vi glæder os til at høre fra dig.